



## OFFRE D'EMPLOI TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

### A PROPOS :

**RODRIGUES Industries**, entreprise familiale basée à proximité de SAINT-DIZIER (52), conçoit, fabrique et met en œuvre des lignes de fabrication destinées à l'univers du bois et tout particulièrement des scieries.

Notre entreprise conçoit et réalise ces projets dans une chaîne de valeur s'étendant de la conception – réalisation – mise en service jusqu'à la maintenance sur site.

Nous disposons d'un atelier de fabrication équipé pour réaliser nous-mêmes nos réalisations que nous livrons à des scieurs.

[www.rodriques-industries.fr](http://www.rodriques-industries.fr)



### DÉFINITION DU POSTE :

En tant que Technico-commercial en poste chez **RODRIGUES INDUSTRIES**, vous assurerez les missions suivantes :

- Identifier les besoins et organiser des rendez-vous avec ses clients.
- Suivre, animer et faire grandir son portefeuille clients dans le périmètre qui lui est attribué (géographique, sectoriel...). Cela se traduit par du démarchage, des rencontres...
- Utiliser son expertise technique pour répondre aux questions de ses clients, tout en leur assurant une qualité de service optimale.
- Identifier des débouchés nouveaux pour les produits ou services de l'entreprise, via de nouveaux marchés, de nouveaux produits ou services, ou de nouveaux prospects.
- Réaliser des devis et des livrables associés (maquettes, plans, dessins par ordinateur...).
- Organiser et participer à des événements en lien avec l'activité de l'entreprise afin d'en augmenter la notoriété et de développer son chiffre d'affaires.
- Participer à des appels d'offres et réaliser des propositions commerciales.
- Participer au suivi des projets, des services ainsi que des produits une fois qu'ils ont été vendus, en répondant aux questions ou en formant ses clients.
- Conseiller ses clients sur les meilleures applications et les contraintes techniques et administratives des produits/services proposés.
- Assurer le lien entre ses clients et les fonctions support de l'entreprise.
- Négocier les tarifs des prestations, les conditions contractuelles ainsi que les délais de livraison, tout en veillant à la gestion de stocks.
- Superviser la relation avec les partenaires et fournisseurs

**Pour postuler, envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse**

**[contact@rodriques-industries.fr](mailto:contact@rodriques-industries.fr)**

## LE POSTE :

---



42K € BRUTS + PRIMES EN FONCTION DES OBJECTIFS DEFINIS



CDI



## VOTRE PROFIL

---

### Qualités requises :

- Organisé, rigoureux et méthodique
- Autonome
- Capacité relationnelle
- Esprit collaboratif

### Formation et Expériences :

- BTS ou équivalent
- Ou expérience 3 ans mini.

**Pour postuler, envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse  
[contact@rodrigues-industries.fr](mailto:contact@rodrigues-industries.fr)**